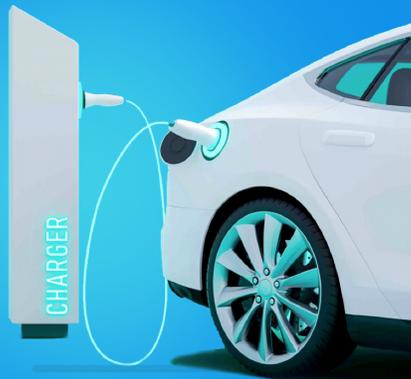




Jederzeit  
nachhaltig!

Einloggen

Register



ITEMS FORUM, 15. MAI 2024

# Die neue Ära des Kundenvertriebs und der Kundenbindung.

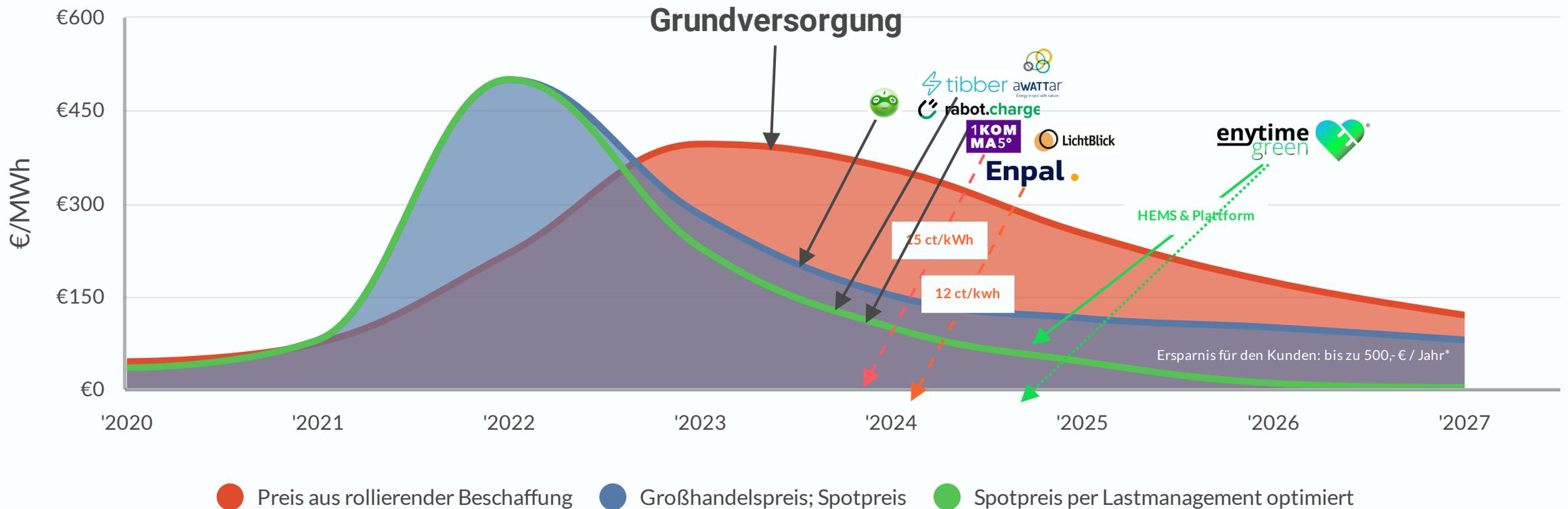
Linda Klümper, Leiterin Innovation und  
Produktmanagement Stadtwerke Münster

Uli Meyer, Geschäftsführer Enytim Green GmbH

3 Treiber der Transformation: **regenerative (weil flexible) Erzeugung**, **Digitalisierung** und **Verbrauchsflexibilität**

# Optimierter dynamischer Tarif wird zum Commodity Standard!

Integrierte Versorger entkoppeln den Strompreis bereits jetzt von der EEX!



Quellen: schematische Darstellung der Preisentwicklung, eigene Berechnungen vom 10.01.2024; \*robot charge über www.check24.de, tibber über tibber.com, Homepage der Anbieter, \*BET (ZfK, 08. Mai 2024)

## 1. Schritt: Wir bringen die **Energietransformation** in euer **Endkundengeschäft!**

# Ein **digitales HEMS** wird das **Herzstück** eures **Ökosystems**

Die Energieversorger machen den gleichen Schritt wie die Telekommunikationsanbieter!

### Dynamischer Tarif

Notwendig für die Anbindung und aus vertrieblicher Sicht!



# Eingebettet in ein Ökosystem heben dynamische Tarife signifikante Einsparpotenziale und erzeugen eine Zahlungsbereitschaft



## Verschiebbare Stromverbräuche in zukünftigen Münsteraner EFH (150qm, 4 Personen, Eff. A, Luft Wärme Pumpe)

	Ø kWh/a	Best	Worst
Wärmepumpe	3.276	40%	10%
E-Auto	1.496	60%	30%
Trockner	240	30%	-
Geschirrspüler	151	30%	-
Waschmaschine	99	30%	-
Klimaanlage	49	60%	15%
<b>Summe</b>	<b>5.376</b>	<b>45%</b>	<b>15%</b>



## Produktwelt für Markt Münster aufbauen

	Heute	2030
Einfamilienhäuser	34.200	35.900
E-Autos	2.680	*30.550
Wärmepumpe	5.310	*24.700

- Deutlich **steigende Anzahl relevanter Verbraucher** und zu erwartender Markthochlauf durch Wettbewerb
- Entwicklung **neuer Revenue-Streams**: Grundgebühr für digitalen Service zur Optimierung des eigenen Stromverbrauchs als Ergänzung zum klassischen kWh-Geschäft
- Geringes Risiko, aufgrund von variablen Kostenbestandteilen
- Zugang zu einer Fülle weiterer Geschäftsmodelle



**~242€/a**

Einsparpotenzial des Endkunden durch preisgesteuerte Verbrauchsverschiebung mit einem dynamischen Tarif im Vergleich zum Münster:ProKlima Tarif<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Durchschnittspreis der letzten 12 Monate: 33 ct, günstigster monatlicher Durchschnittspreis in den letzten 12 Monate: 21,81 ct/kWh, Münster:ProKlima Arbeitspreis (Stand August '23): 33,17 ct/kWh

2. Schritt: Mehr Nutzen schafft mehr Deckungsbeitrag

Es entsteht eine **Fülle** von weiteren **Geschäftsmodellen!**

VIRTUELLES\_KRAFTWERK  
DIREKTVERMARKTUNG  
EIGENOPTIMIERUNG §14-ABRECHNUNG  
KURZFRISTMÄRKTE  
NETZMANAGEMENT KUNDENBINDUNG SPEICHERMANAGEMENT  
DIGITALER-VERTRIEB  
CONTRACTING  
EDL-VERTRIEB

Der erste Schritt ist die Entwicklung der App!

# Screenshots der SW Münster White Label Lösung



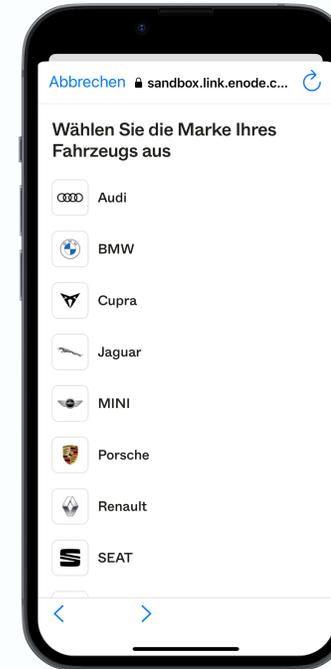
Registrieren / Einloggen  
SSO



Editorial: Smartes  
Energiemanagement



Hauptseite mit  
Spotpreis und Fahrzeug



Fahrzeug hinzufügen  
(ca. 400 Modelle)



Ladeplan und  
Ladestatus

# Der Markt rennt bereits! Wir brauchen jetzt mutige Kunden und Investoren!

Fragen / Anmerkungen?

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

