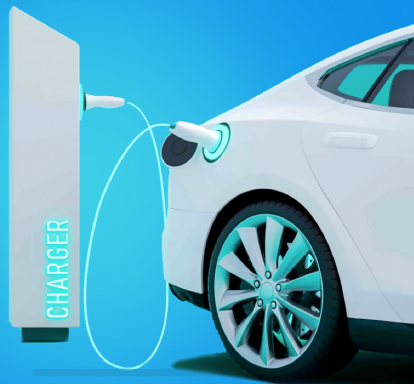




Jederzeit
nachhaltig!

Einloggen

Register



ITEMS FORUM, 15. MAI 2024

Die neue Ära des Kundenvertriebs und der Kundenbindung.

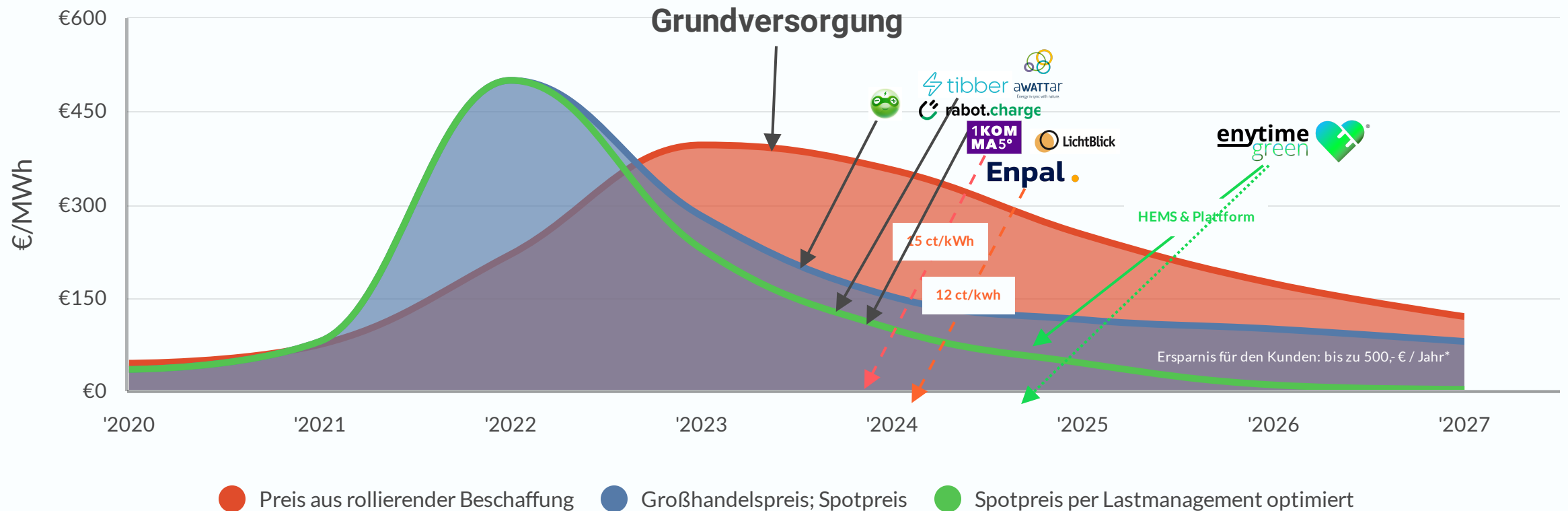
Linda Klümper, Leiterin Innovation und
Produktmanagement Stadtwerke Münster

Uli Meyer, Geschäftsführer Enytim Green GmbH

3 Treiber der Transformation: **regenerative (weil flexible) Erzeugung**, **Digitalisierung** und **Verbrauchsflexibilität**

Optimierter dynamischer Tarif wird zum Commodity Standard!

Integrierte Versorger entkoppeln den Strompreis bereits jetzt von der EEX!



Quellen: schematische Darstellung der Preisentwicklung, eigene Berechnungen vom 10.01.2024; *robot charge über www.check24.de, tibber über tibber.com, Homepage der Anbieter, *BET (ZfK, 08. Mai 2024)

1. Schritt: Wir bringen die **Energietransformation** in euer **Endkundengeschäft!**

Ein **digitales HEMS** wird das **Herzstück** eures **Ökosystems**

Die Energieversorger machen den gleichen Schritt wie die Telekommunikationsanbieter!

Dynamischer Tarif

Notwendig für die Anbindung und aus vertrieblicher Sicht!



Eingebettet in ein Ökosystem heben dynamische Tarife signifikante Einsparpotenziale und erzeugen eine Zahlungsbereitschaft



Verschiebbare Stromverbräuche in zukünftigen Münsteraner EFH (150qm, 4 Personen, Eff. A, Luft Wärme Pumpe)

	Ø kWh/a	Best	Worst
Wärmepumpe	3.276	40%	10%
E-Auto	1.496	60%	30%
Trockner	240	30%	-
Geschirrspüler	151	30%	-
Waschmaschine	99	30%	-
Klimaanlage	49	60%	15%
Summe	5.376	45%	15%



Produktwelt für Markt Münster aufbauen

	Heute	2030
Einfamilienhäuser	34.200	35.900
E-Autos	2.680	*30.550
Wärmepumpe	5.310	*24.700

- Deutlich **steigende Anzahl relevanter Verbraucher** und zu erwartender Markthochlauf durch Wettbewerb
- Entwicklung **neuer Revenue-Streams**: Grundgebühr für digitalen Service zur Optimierung des eigenen Stromverbrauchs als Ergänzung zum klassischen kWh-Geschäft
- Geringes Risiko, aufgrund von variablen Kostenbestandteilen
- Zugang zu einer Fülle weiterer Geschäftsmodelle



~242€/a

Einsparpotenzial des Endkunden durch preisgesteuerte Verbrauchsverschiebung mit einem dynamischen Tarif im Vergleich zum Münster:ProKlima Tarif¹

¹Durchschnittspreis der letzten 12 Monate: 33 ct, günstigster monatlicher Durchschnittspreis in den letzten 12 Monate: 21,81 ct/kWh, Münster:ProKlima Arbeitspreis (Stand August '23): 33,17 ct/kWh

2. Schritt: Mehr Nutzen schafft mehr Deckungsbeitrag

Es entsteht eine **Fülle** von weiteren **Geschäftsmodellen!**

VIRTUELLES_KRAFTWERK
DIREKTVERMARKTUNG
EIGENOPTIMIERUNG §14-ABRECHNUNG
KURZFRISTMÄRKTE
NETZMANAGEMENT KUNDENBINDUNG SPEICHERMANAGEMENT
DIGITALER-VERTRIEB
CONTRACTING
EDL-VERTRIEB

Der erste Schritt ist die Entwicklung der **App!**

Screenshots der SW Münster White Label Lösung



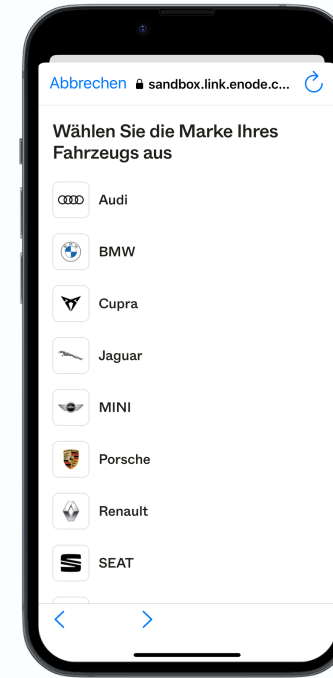
Registrieren / Einloggen
SSO



Editorial: Smartes
Energiemanagement



Hauptseite mit
Spotpreis und Fahrzeug



Fahrzeug hinzufügen
(ca. 400 Modelle)



Ladeplan und
Ladestatus

Der Markt rennt bereits! Wir brauchen jetzt mutige Kunden und Investoren!

Fragen / Anmerkungen?

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

